

# شتابدهی و تسهیلگری نویین صادرات

دروازه ورود پایدار فناوری و نوآوری ساخت ایران به بازارهای بین المللی



# معرفی مرکز بین‌المللی سازی کسب و کارهای دانش بنیان در شرق کشور

کسب و کارهای فناورانه و نوآورانه به منظور ورود به بازارهای بین‌المللی نیازمند سپری کردن یک دوره رشد و بین‌المللی شدن هستند تا به بنگاه‌های آماده جهت صادرات و تعاملات بین‌المللی تبدیل گردند.

بین‌المللی شدن و رسیدن کسب و کارها به سطحی که در فرآیندهای بین‌المللی بتوانند بصورت حرفه‌ای و قوی عمل کنند از الزامات حضور پایدار در بازارهای بین‌المللی است.



تسهیل‌گری، توانمندسازی و حمایت از کسب و کارهای فناورانه در ابتدای ورود به بازارهای جهانی با پایین آوردن ریسک شکست، بسترساز بالا بردن نرخ موفقیت و سرعت رشد آنها است.

مرکز بین‌المللی سازی کسب و کارهای دانش‌بنیان در شرق کشور به منظور توسعه گام به گام کسب و کارها در فضای بین‌المللی و رسیدن به بلوغ صادراتی مبتنی بر یک برنامه شرکت‌محور و بر اساس شیوه‌نویس شتابدهی صادرات را در همین راستا به کسب و کارها ارائه می‌دهد که در ادامه به بررسی آن می‌پردازیم.

# معرفی شتابدهنده فردوسی

شتابدهنده دانش‌بنیان کسب و کار فردوسی، با هدف کمک به رشد و توسعه کسب و کارهای نوپا و اکوسیستم کارآفرینی شرق کشور، فعالیت خود را در زمینه شتابدهی از سال ۱۳۹۵ آغاز کرده است. شتابدهنده فردوسی در سال‌های اخیر توجه و تمرکز خود را بر طراحی مدل‌های توسعه اکوسیستم نوآوری و فناوری، طراحی مدل‌های همکاری بین شرکت‌های بزرگ و استارت‌آپ‌ها و شرکت‌های دانش‌بنیان و فناور معطوف نموده است. به واسطه دانش، تجربه و شبکه ارتباطی از بازیگران اثرگذار اکوسیستم نوآوری در شرق کشور شتابدهنده فردوسی، مأموریت ویژه‌ای از طرف معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری در شرق کشور پیگیری می‌نماید.

## معرفی IITA

کنسرسيوم IITA به عنوان کارگزار صادراتی معاونت علمی فناوری ریاست جمهوری با بیش از یک دهه فعالیت تخصصی در زمینه مشاوره مدیریت، توسعه و تسهیل‌گری بازارهای بین‌المللی در خدمت کسب و کارهای کوچک، متوسط و بزرگ بوده است.

این کنسرسيوم با بهره‌گیری از شبکه مشاوران و شرکای راهبردی خود در گستره وسیعی از نقشه جهان به ارائه خدمات به مشتریان خود می‌پردازد.

IITA پیشگام در بومی‌سازی شیوه‌های نوین توسعه بین‌المللی کسب و کارهای فناورانه و نوآورانه در کشور می‌باشد.

## مشاوره اولیه ورود به دوره شتابدهی

در این جلسه پیرو تکمیل فرم اولیه در وبگاه شتابدهنده فردوسی ضمن معرفی کسب و کار خود به مدت یک ساعت با حضور کارشناسان مرکز اهداف، برنامه‌ها و مزایای دوره شتابدهی برای بین‌المللی‌سازی کسب و کار شما تشریح و به سوالات و ابهامات شما پاسخ داده خواهد شد.

در این جلسه کارشناسان مرکز نظر تخصصی مشاوره‌ای خود را جهت ورود به دوره شتابدهی به شما ارائه خواهند کرد.

# ورود به دوره شتابدهی

# ورود به دوره شتابدهی

۱  
ارزیابی

۲  
امکان‌سنجی  
اولیه

۳  
توانمندسازی  
اولیه

۴  
تدوین  
راهبرد  
اولیه



# ارزیابی

مدت زمان دوره: ۱۵ ساعت



در این مرحله کسب و کار با همکاری مدیران ارشد آن و با نظارت توسعه‌گران تخصصی بین‌المللی (Business Developers) مرکز مورد بررسی و ارزیابی قرار می‌گیرد.

"میزان سطح آمادگی کسب و کار" شما برای ورود به بازارهای بین‌المللی در این مرحله تعیین می‌گردد.



# امکان‌سنجی اولیه

۲

در این مرحله محصول و یا خدمت تولیدی کسب و کار شما با نظارت توسعه‌گران تخصصی بین‌المللی (Business Developers) مورد بررسی و ارزیابی قرار می‌گیرد.



"میزان سطح امکان" محصول و یا خدمت شما برای ورود به بازارهای بین‌المللی در این مرحله تعیین می‌گردد.

مدت این مرحله به میزان همکاری کسب و کار حداکثر ظرف ۶۰ روز کاری انجام می‌پذیرد.

# توانمندسازی اولیه

۳

در این مرحله نتایج به دست آمده از مراحل ارزیابی و امکان‌سنجی با نظارت توسعه‌گران تخصصی بین‌المللی (Business Developers) برنامه‌ی توانمندسازی ویژه با محوریت آموزش برای کسب و کار تدوین و اجرا می‌گردد.

آموزش پیش‌نیازهای تخصصی و اجرایی  
اعم از استانداردسازی، اصول مذاکرات  
و مسائل حقوقی و امور مالی

بهبود ساختار مستندات  
تخصصی کسب و کار



آموزش دانش مدیریتی  
در حوزه بین‌المللی

آموزش سازمانی  
با رویکرد  
بین‌المللی‌سازی

"ارتقاء سطح دانش مدیریتی و آماده‌سازی کسب و کار" برای کمینه شرایط ورود به بازارهای بین‌المللی  
در این مرحله صورت می‌پذیرد.

مدت این مرحله بر اساس نتایج مراحل ارزیابی و امکان‌سنجی حداکثر ظرف ۹۰ روز کاری انجام می‌پذیرد.

# تدوین راهبرد اولیه

۴

در این مرحله بر اساس نتایج به دست آمده از مراحل ارزیابی، امکان‌سنجی و توانمندسازی و مبتنی بر میزان ارتقا سطح کسب و کار؛ با نظارت و مشاوره توسعه‌گران تخصصی بین‌المللی (Business Developers) گام‌های ذیل برداشته می‌شود:



بسترسازی برای عقد قرارداد با توسعه‌گر / توسعه‌گران تخصصی " در این مرحله صورت می‌پذیرد. مدت این مرحله حداکثر ظرف ۲۰ روز کاری انجام می‌پذیرد.